

VAJA:



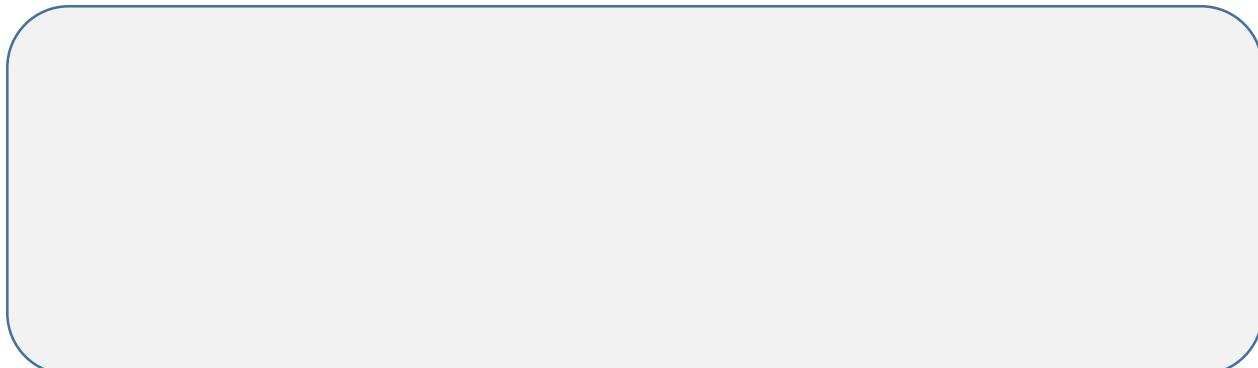
Katere so po vašem mnenju prednosti samostojnega podjetnika pri njegovem delu?
Zakaj imajo mnogi zaposleni v podjetjih to obliko zaposlitve še vedno za najbolj varno?
Poskusite za obe oblike zaposlitve poiskati prednosti in slabosti, kot je razvidno iz tabele.

Zaposlen v podjetju (delojemalci) Redna zaposlitev		Samostojni podjetnik	
Prednosti	Slabosti	Prednosti	Slabosti

VAJA



Premislite, katere motive imajo ljudje, da ustanovijo podjetje? Zapišite na kratko svoja razmišljanja. (Vaš motiv?)



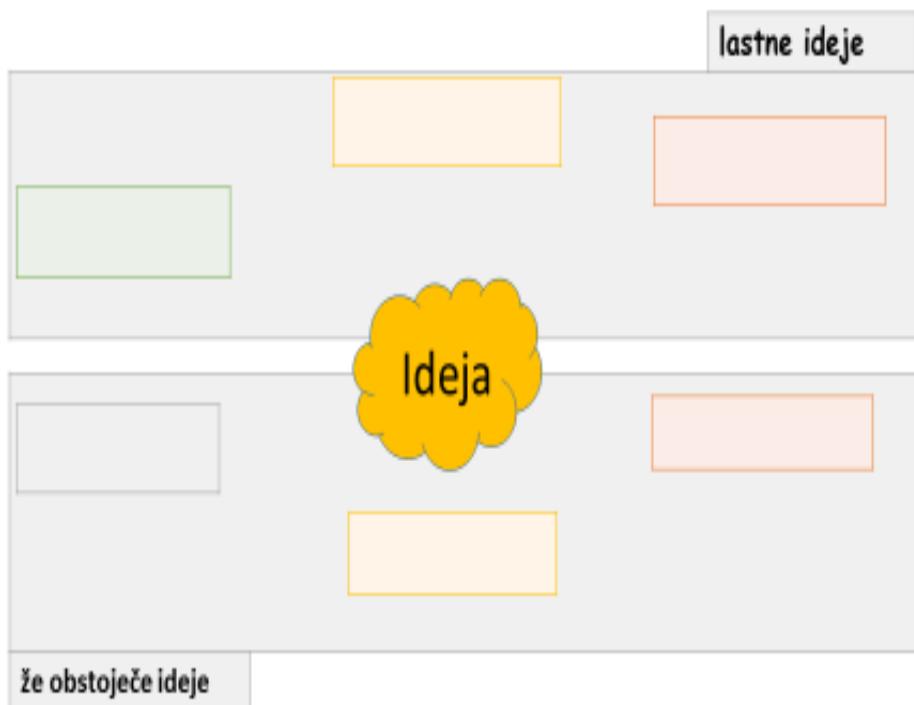
VAJA:



Kako lahko podjetniki pridejo do poslovnih idej? Zabeležite svoja razmišljjanja.

Obstajajo različne poti, kako priti do poslovnih idej:

Obstajajo različne poti, kako priti do poslovnih idej:



VAJA:



Kaj menite, kateri prednosti in slabosti bi franšiza imela za podjetnika? Zapišite svoja razmišljanja.

PREDNOSTI	SLABOSTI

Poklicna želja »podjetnik« - UČNI LIST

Katere vrednote se skrivajo v besedi podjetnost?

Katere so osnovne predpostavke za ustanovitev podjetja?

Razloži, kaj razumemo pod pojmom – **poslovna ideja** in kaj je **inovacija**?

Kaj štejemo med osebnostne in pravne predpostavke pri ustanovitvi podjetja?

Kdo je podjetnik?

Obrazloži, kaj je podjetništvo?

Pojasni, kakšen je postopek pri ustanovitvi s.p. v treh korakih?

UČNI LIST

1. Pojasni pojme podjetje, obrat in firma.

2. Obrazloži, kaj so deležniki (stakeholder) in delničarji (shareholder).

3. Zapiši, kdo so eksterni deležniki in kakšna pričakovanja imajo.

4. Kako razdelimo podjetja glede na svoje cilje?

5. Definiraj, kaj je dobiček.

6. Naštej nekaj neprofitnih organizacij.

7. S katero metodo si lahko pomagamo pri doseganju naših ciljev? Obrazloži na primeru.

Vaja:

8. Uporabi SMART metodo za doseganje ciljev.



S- Obkroži, kateri od navedenih ciljev je specifičen.

- a) "Rad bi postal bolj učinkovit"
 - b) "Želim kaditi manj."
 - c) "Želim živeti zdravo"

- d) "Želim izgubiti težo"
- e) "Želim imeti same petice"
- f) "Želim se sproti učiti, da bom imela odlične ocene pri vsaj osmih predmetih od desetih."

M- Obkroži, kateri od navedenih ciljev je merljiv.

- a) "Želim izgubiti odvečno težo"
- b) "Rad bi shujšal 5kg"
- c) "Želim privarčevati nekaj denarja"
- d) "Želim privarčevati 100 E na mesec"
- e) "Želim se ukvarjati s športom 3x na teden po pol ure"

A- Obkroži, kateri od navedenih ciljev je atraktiven-dosegljiv. Zelo pomembno je, da so cilji privlačni in uresničljivi.

- a) "Ne bom več jedel sladkarij"
- b) "Prigrizke jem le še med vikendom".
- c) "Na delovnem mestu, ne bom užival prigrizkov"
- d) "Nikoli več ne bom jedel sladkarij"
- e) »Vsak dan bom trenirala v fitnesu».
- f) Vsak teden bom trikrat trenirala v fitnesu«,

R- Obkroži, kateri od navedenih ciljev je realističen. Postavimo si realistične cilje, torej take cilje, za katere menimo, da jih lahko dosežemo, a nam bo njihovo doseganje vseeno predstavljal dolčen izziv.

- a) S športom se nisem več ukvarjal, odkar sem obiskoval šolo, ampak od danes naprej bom vsak dan tekel eno uro.
- b) Z današnjim dnem bom dvakrat na teden tekel tako dolgo, kot bom zdržal.

T - Obkroži, kateri od navedenih ciljev je terminsko določen.

- a) Shujšal bom 5 Kg.
- b) Prebral bom 10 knjig.
- c) V 8 tednih bom shujšal 5 kg.
- d) Letos bom prebral 10 knjig

9. Kaj razumemo pod marketingom?

10. Pojasni, zakaj je marketing dandanes tako pomemben?

11. Pojasni katere aktivnost opisuje marketinški miks?

12. Obrazloži, kaj je investicija in kaj financiranje?
